

محمد جابر

مؤسس Jaber X · المدير التنفيذي لسوبر سبورت · مسوّق رقمي ومحاسب

الخليل، فلسطين · m7md1997j@gmail.com · +972 56-868-0214 · jaberx-smart.com



10

شهادات مهنية

+25

براند بنصنع محتواها

+12

سنة خبرة

مهارات مهنية

التسويق

المهارات الإدارية

الانتباه للتفاصيل

تصميم الواجهات UI

التفاوض

تجربة المستخدم UX

أنظمة التصميم

تحليل البيانات

الذكاء الاصطناعي والأتمتة

أتمتة الأعمال بالذكاء الاصطناعي · وكلاء الرد الذكي · توليد الصور والفيديو بالذكاء الاصطناعي · كتابة المحتوى بالذكاء الاصطناعي · Claude · Pabbly · Make · n8n · Google Sheets · Meta Ads · Magnific

مهارات شخصية

حل المشكلات · التفكير الناقد · الذكاء العاطفي · المرونة · العمل الجماعي · سرعة التعلم · الإبداع

الشهادات

2019 – 2021

تحسين محركات البحث SEO

2019 – 2021

التحليل الرقمي

العمل مهم بحد ذاته، بس قيمته بتزيد بالاستمرارية والصبر. يعطي وقت كبير للشغل عشان أقدم أعمال ريادة وإبداعية، وهدفي أوصل للعالمية بعالم الأعمال. كلنا بنخطئ، بس الأفضل إننا نتجاوز الخطأ ونصلحه وما نكره.

الخبرة العملية

المؤسس والمدير التنفيذي

حاليًا

Jaber X Solutions & Development Services

- يقود فريق المحتوى والتصوير والتطوير، ويشرف على المحتوى والإعلانات لأكثر من 25 براند.
- أسس منصة Jaber X: نظام تجاري ومحاسبي يربط التجارة الإلكترونية بالتجارة التقليدية.
- أسس نظام توصيل ذكي يربط شركات التوصيل مع الزبائن.
- بيني أنظمة أتمتة أعمال بالذكاء الاصطناعي: نشر المحتوى، صندوق رسائل موزع، التقارير، وربط الأنظمة ببعض.
- خبرة عملية بأدوات الذكاء الاصطناعي لإنتاج الصور والفيديو والمحتوى وتحليل البيانات.

المدير التنفيذي

حاليًا

سوبر سبورت للأحذية

- تطوير الخطط الاستراتيجية للشركة وتنفيذها.
- إطلاق العلامة التجارية وبناء حضورها بالسوق.

مدير التسويق والتطوير

05/2023 – الآن

شركة FJ للمجوهرات

- تجهيز خطة تسويق على مدار السنة.
- تطوير موقع إلكتروني متكامل، ورفمنة وأتمتة أعمال الشركة.
- تسويق كل فروع الشركة بمناطق الضفة، وزيادة مبيعات الفروع والأونلاين.

مدير التسويق والتطوير

03/2023 –

بوسطة للبريد السريع

11/2023

- تطوير موقع تجارة مرتبط بنظام التوصيل الخاص بالشركة، ونظام توصيل حسب احتياجات الزبائن والشركة.
- زيادة المبيعات والزبائن عن طريق الموقع، وبناء شراكات مع شركات وأفراد.
- تحويل أعمال الشركة لنظام رقمي متكامل.

2019 – 2021	التسويق الرقمي
2019 – 2021	التسويق الإلكتروني: إدارة الحملات الرقمية المدفوعة
2019	تدريب مدربين في التجارة الإلكترونية (TOT)
2018	برامج محاسبة متعددة
2017	استراتيجيات مواقع التواصل الاجتماعي
2017	التسويق الإلكتروني
2017	بيسان للمحاسبة
2016	الشامل المحاسبي

«اعمل بجد في صمت فليكن النجاح ضجيجك!»

WORK HARD IN SILENCE
LET SUCCESS BE YOUR NOISE!

08/2022 – 03/2023	المدير التنفيذي مجموعة العربي للتجارة والاستثمار - إدارة مباشرة لشركة العربي للكمبيوتر والتجارة وشركة العربي إكسبرس للتوصيل. - إدارة موظفي الشركات والفروع المنتشرة بالضفة والقدس. - رقمنة وأتمتة الأعمال، وتطوير العلاقات والشراكات.
01/2020 – 12/2023	شريك مؤسس ومدير معرض فيولا للأحذية، رام الله - تأسيس معرض أحذية لدعم الصناعة المحلية. - زيادة عدد المشترين والمبيعات بشكل سنوي.
06/2018 – 12/2025	مدير مشروع مشروع أحذية الخليل - تسويق وتطوير موقع المعرض، وزيادة المبيعات والمشترّكين عن طريق الموقع. - تسويق الصناعة المحلية.
08/2017 – 12/2025	مدير التسويق معرض شغل الخليل، Hebron Shoe Shop - افتتاح وتجهيز فرع عقان بالأردن محاسبيًا وإداريًا، وإطلاق موقع myshoes.ps. - تجهيز خطة التسويق وتطوير العمل الداخلي ونظام الاشتراك داخل المعرض. - افتتاح وإدارة فرع هيرون ستر الجديد.
2015 – 2017 · 2021	مبيعات ثم تطوير المعارض معارض علي الطويل للألبسة والأحذية، أريحا - بُشّ مسؤول قسم الأحذية وموظف مبيعات، مع إدارة المستودعات والمخازن. - طور المعارض وسوّق العمل الداخلي، وواكب انتقالها للتجارة الإلكترونية. - حوّل المعرض لنقطة بيع معتمدة لمصانع شغل الخليل للأحذية.
2014 – 2017	البدايات التجزئة والضيافة، أريحا - سوبر ماركت توفير: كاشير ثم إدارة الفترة الصباحية، والعمل على برنامج الشامل المحاسبي. - متنزه بنانا لاند: إدارة الكافيتيريات ونقاط البيع وفترة الأعياد. - سوبر ماركت الشّي: استقبال البضائع وتسجيلها بالمخازن.

التعليم

2022 – الآن	ماجستير إدارة التسويق التطبيقي جامعة القدس المفتوحة
2014 – 2020	بكالوريوس محاسبة جامعة القدس المفتوحة